



**make**  
your **impact** with us

Wir suchen Dich als

## **Sales Manager:in für nationale und internationale Kongresse im Bereich Wissenschaft / Medizin (m/w/d)**

### **Deine Aufgaben:**

- Du analysierst kontinuierlich nationale und internationale Zielmärkte, identifizierst und qualifizierst potenzielle neue Kundenkreise und überzeugst Entscheidungsträger:innen verschiedener Funktions- und Hierarchieebenen mit innovativen und wirksamen Präsentationsformen, auch mit Hilfe von Salesforce und Social Media Kampagnen
- Du pflegst bestehende Key Accounts und gewinnst durch deine kompetente und selbstständige Ansprache und Beratung neue Kund:innen für das Locationportfolio von Düsseldorf Congress
- Du entwickelst kreative zielgruppengerechte Angebotskonzepte, Kalkulationen und Bid Books und führst Verkaufsgespräche mit unseren Kund:innen
- Du erarbeitest Konzeptionen zur Gewinnung und Bindung von Veranstalter:innen und Veranstaltungen an den Standort unter aktiver Einbindung von relevanten Partner:innen und Leistungsträger:innen
- Strategische Projektentwicklung, Kundenbedarfs-, Trend- und Marktanalysen sowie die Erschließung relevanter Netzwerke gehören für dich zum Alltag
- Bei der Entwicklung von umsatz- und deckungsbeitragsstarken Vermarktungsprodukten und der Konzeption innovativer neuer Formate setzt du deine Fähigkeiten in besonderem Maße ein
- Du erstellst Forecasts und hast Umsatzverantwortung für deinen definierten Bestands- und Potenzialkundenbereich

### **Damit überzeugst Du uns:**

- Dein Herz schlägt für Events und die Veranstaltungsbranche
- Du bist eine verkaufsorientierte, strukturierte Persönlichkeit und hast Spaß am Umgang mit Menschen
- Du bist es gewohnt, Verantwortung zu übernehmen, unternehmerisch zu denken und zielorientiert zu handeln
- Ausgeprägte Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten sind für Dich unverzichtbare Eigenschaften für die erfolgreiche Umsetzung Deiner Aufgaben

- Deine Arbeitsweise zeichnet sich durch Deine hohe Service- und Dienstleistungsorientierung, dein Qualitätsbewusstsein sowie durch Eigenverantwortung und Selbstständigkeit aus
- Deine Kreativität überzeugt und überrascht uns und unsere nationalen wie internationalen Kund:innen
- Der Teamgedanke steht für Dich im Vordergrund und Du kommunizierst auf Augenhöhe
- Du verfügst über eine hohe Affinität für digitale und zukunftsweisende Themen
- Dein Auftreten ist seriös, vertrauensvoll und selbstsicher im Umgang mit Kund:innen und Partner:innen – auch auf internationalem Parkett
- Zeitliche Flexibilität mit Einsätzen auch abends, nachts und am Wochenende sind für Dich kein Problem
- Du bist bereit, im In- und Ausland zu reisen, um unsere Kund:innen zu treffen und Düsseldorf Congress zu repräsentieren

### **Deine fachliche Qualifikation:**

- Du hast ein abgeschlossenes Studium oder alternativ eine kaufmännische Ausbildung (mit mehreren Jahren Berufserfahrung), idealerweise mit Kongress- und Veranstaltungsschwerpunkt
- Du hast bereits mehrere Jahre Erfahrung in der Beratung und im Verkauf erklärungsbedürftiger Dienstleistungen
- Du hast besonders ausgeprägte Storytelling-Skills sowie eine kundenorientierte Denkweise und handelst ergebnisorientiert
- Du bist verhandlungssicher auf allen Verkaufsebenen bis hin zum Auftragsabschluss
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du hast gute Anwenderkenntnisse in MS-Office, Salesforce und Rubin (oder vergleichbarer Branchensoftware)

### Das erwartet Dich:

- Ein modernes Arbeitsumfeld mit mobilen Arbeits- und Homeoffice-Möglichkeiten – auch nach der Pandemie
- Umfangreiche soziale Leistungen wie Unterstützung bei der Kinderbetreuung durch den pme Familienservice, Kitaplätze im benachbarten Kindergarten der Messe, Maßnahmen zur betrieblichen Gesundheitsförderung, freies Wasser, Kaffee und Tee, Kantine mit gesunder Speisenauswahl, kostenfreier Parkplatz, Campus – ein betriebsinternes Schulungsprogramm
- Betriebliche Altersvorsorge
- Individuelle Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Vertrauensvolles und partnerschaftliches Miteinander auf Augenhöhe in einem tollen Team
- Flache Organisationsstrukturen und offene Firmenkultur

Wir freuen uns auf Deine vollständige Online-Bewerbung.

**Jetzt bewerben**

Weitere Stellenangebote findest Du hier:



**people. venues. ideas. experience.**  
[www.duesseldorfcongress.de](http://www.duesseldorfcongress.de)

Düsseldorf  
Congress